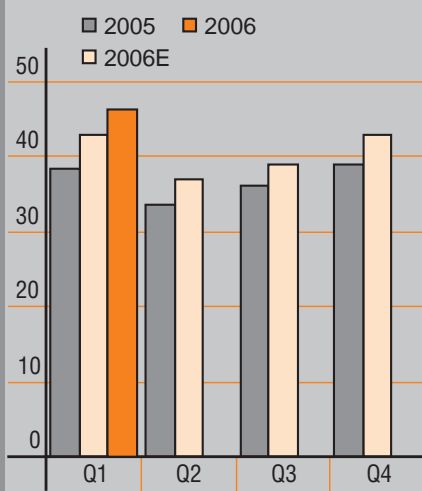


## Das 1. Quartal 2006 im Überblick

- Umsatz: +20% auf EUR 46,35 Mio (Vj 38,5)
- EBITA: +87% auf EUR 3,02 Mio (Vj 1,61)
  - Zuwächse aus allen Segmenten
- Nettoergebnis EUR 2,16 Mio (Vj 3,55)
  - Vorjahr dominiert von Desinvestment-Ertrag aus Compass-Verkauf
- Leicht gesunkene Betriebskosten
- Niedrige Finanzkosten und Steuerquote
- Eigenkapital um 31% verbessert
- Jahresziele klar untermauert

## Umsatz / Revenue (in Million EUR)



## Erfreulicher Start ins neue Geschäftsjahr

Mit einem erfreulichen ersten Quartal hat die Mensch und Maschine Software AG (MuM) das neue Geschäftsjahr 2006 begonnen:

Der Umsatz stieg um 20% auf EUR 46,35 Mio (Vj 38,54), das Betriebsergebnis EBITA sprang überproportional auf EUR 3,02 Mio (Vj 1,61 / +87%) und hat sich damit nahezu verdoppelt. Das Nettoergebnis lag bei guten EUR 2,16 Mio (Umsatzrendite 4,7%) - im Vorjahr war das Nettoergebnis des ersten Quartals in Höhe von EUR 3,55 Mio weitgehend von einem Desinvestment-Ertrag aus dem Verkauf der Tochtergesellschaft Compass dominiert gewesen.

## Zuwächse aus allen Segmenten

Die überraschend hohen Umsatzzuwächse speisten sich gleichmäßig aus den beiden Segmenten Eigen- und Fremdprodukte, wobei zu berücksichtigen ist, dass im Vorjahr noch Compass-Erlöse im Segment Eigenprodukte enthalten waren. Bereinigt um diesen Effekt lag das Umsatzwachstum in beiden Segmenten bei je 22 Prozent.

Ähnlich verhält es sich mit der Verteilung der Zuwächse nach Inland und Ausland: Hier wuchs das internationale Geschäft mit 23% nur unwesentlich stärker als das um den Compass-Effekt bereinigte Deutschland-Geschäft mit 21%. Ebenfalls erfreulich: Beim Betriebsergebnis lagen erstmals seit drei Jahren wieder alle Segmente im Plus.

## Leicht gesunkene Betriebskosten

Der Sprung beim Betriebsergebnis konnte erreicht werden, weil die Betriebskosten trotz des hohen Wachstums leicht sanken, und zwar wegen des Wegfalls von Compass primär im Entwicklungskostenbereich.

## Niedrige Finanzkosten und Steuerquote

Positiv haben sich aufgrund der seit Jahresfrist reduzierten Bankverschuldung auch die Finanzkosten entwickelt: Sie fielen um 31% auf EUR 0,48 Mio (Vj 0,70). Wegen der vorhandenen steuerlichen Verlustvorträge war die Steuerlast mit EUR 0,38 Mio erwartungsgemäß niedrig - im Vorjahr fielen primär aus dem Compass-Desinvestment Steuern in Höhe von EUR 2,17 Mio an.

## Eigenkapital um 31% verbessert

Auch die bilanzielle Situation von MuM verbesserte sich weiter: Das Eigenkapital zum 31.3.2006 war mit EUR 19,57 Mio um 31% höher als zum 31.12.2005 (EUR 14,97 Mio). Die Verbesserung resultierte je etwa zu gleichen Teilen aus dem Nettogewinn und aus einer kleinen Kapitalerhöhung, die am 20.3.2006 durchgeführt wurde.

Die Bilanzsumme hat sich unterproportional zur Geschäftsentwicklung um nur 7% auf EUR 70,90 Mio (31.12.2005: 66,40) erhöht, die EK-Quote stieg von 22,5% auf 27,6%.

**Satisfactory start into new fiscal year**

Mensch und Maschine Software AG (MuM) started the new fiscal year 2006 with a strong first quarter.

Sales increased by 20% to EUR 46.35 mln (PY: 38.54), while the operating result EBITA nearly doubled to EUR 3.02 mln (PY: 1.61 / +87%). The net result came it at solid EUR 2.16 mln (4.7% return from revenue) - in the previous year's first quarter the net result amounting to EUR 3.55 mln had been dominated mainly by a disinvestment profit from the sale of the Compass subsidiary.

**Growth from all segments**

The surprisingly high sales growth was fuelled equally from M+M Technology and trading products segments, keeping in mind that in the previous year some sales from Compass had been included in the M+M Technology segment. Adjusted by this effect, sales growth from both segments amounted to 22% each.

Similarly, the distribution of growth between German and International sales was quite equal. The international business growing at 23% was just a little stronger than the domestic business which grew by 21% after adjustment of the Compass effect.

Another satisfactory detail is that for the first time in three years, all segments showed positive operating results.

**Operating expenses slightly reduced**

The leap in operating result was achieved because the operating expenses decreased slightly, despite the high sales growth. This was mainly due to the loss of development expenses following the Compass disinvestment.

**Lower finance costs and tax quote**

A positive development can also be seen in the finance expenses, which due to the annually reduced bank debt, fell by 31% to EUR 0.48 mln (PY: 0.70). The existing tax loss carryovers lead to a low tax load only amounting to EUR 0.38 mln, as predicted - in the previous year, taxes amounted to EUR 2.17 mln mainly from the Compass disinvestment.

**Equity improved by 31%**

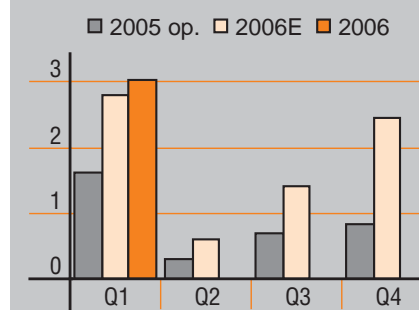
The M+M balance sheet structure also was further improved. Shareholders' equity at March 31, 2006 amounted to EUR 19.57 mln, representing a 31% increase compared to Dec 31, 2005 (EUR 14.97 mln). The improvement resulted nearly equally from net profit and from a small capital increase carried out at March 20, 2006.

Total assets increased disproportionately to the business development by just 7% to EUR 70.90 mln (Dec 31, 2006: 66.40), the capital ratio climbed from 22.5% to 27.6%.

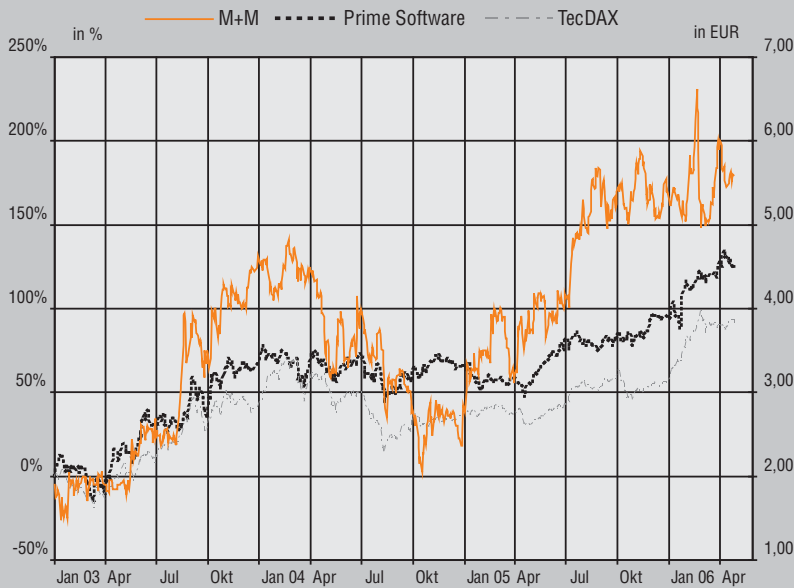
**The first quarter 2006 at a glance**

- Sales: +20% to EUR 46.35 mln (PY: 38.5)
- EBITA: +87% to EUR 3.02 mln (PY: 1.61)
  - Growth from all segments
- Net result: EUR 2.16 mln (PY: 3.55)
  - Previous year dominated by profit from Compass disinvestment
- Operating expenses slightly reduced
- Lower finance costs and tax quote
- Equity improved by 31%
- Fiscal year targets clearly underlined

**EBITA (in Million EUR)**



## Entwicklung der MuM Aktie / Development of the M+M share



### Ausblick

Das profitable Wachstum im ersten Quartal untermauert das für 2006 formulierte Ziel einer moderaten Umsatzsteigerung bei deutlicher Erhöhung der Umsatzrendite.

Beim Umsatz stellt der aufgebaute Puffer eine willkommene Kompensation für den Wegfall des PTC-Geschäfts ab dem zweiten Quartal dar, zumal das Wachstum im ersten Quartal auch ohne die PTC-Erlöse über dem Jahres-Zielwert von 10% lag. Insofern kann aus heutiger Sicht die anvisierte Umsatzsteigerung auf einen Wert oberhalb von EUR 160 Mio (Vj 147,2) als erreichbar gelten.

Die Zielzone beim Betriebsergebnis EBITA, die mit EUR 6,5 bis 8,0 Mio (Vj 3,4) durchaus ambitioniert angesetzt ist, erscheint ebenfalls realistisch, da mit EUR 3,02 Mio im ersten Quartal bereits deutlich mehr als ein Viertel des oberen Zielwerts erreicht ist.

Analog verhält es sich beim Nettoergebnis, wo mit EUR 2,16 Mio ebenfalls ein nicht unwesentlicher Teil des Zielkorridors von EUR 4,5 bis 6,0 Mio für das Gesamtjahr schon nach einem Quartal verbucht wurde.

Wie aus den Diagrammen auf den Seiten 2 und 3 ersichtlich, wird für die Quartalsverteilung bei Umsatz und Betriebsergebnis ein ähnliches Profil wie im Vorjahr erwartet, mit einer schwächeren Entwicklung in Q2 (Wegfall PTC) und Q3 (Sommermonate) sowie einem stärkeren Schlussquartal.

### **Alle Prognosen stehen unter Vorbehalt**

Alle hier genannten Prognosen stehen unter dem Vorbehalt, dass die Marktbedingungen in etwa so eintreten, wie sie der Vorstand in seinen Planungsmodellen angenommen hat. Es kann daher keine Garantie für das Eintreten der Prognosen übernommen werden.

Wessling, 2. Mai 2006  
Der Vorstand

### **Outlook**

The profitable growth seen during quarter one underlines the targets set for 2006, to achieve moderate sales growth along with a significant improvement of the return rate.

For the sales target, the buffer built up in Q1 is a welcome compensation for the shutdown of the PTC business at the beginning of second quarter, as the sales growth in the first quarter outperformed the 10% target also when adjusted by the PTC sales. From this perspective, the goal to achieve sales beyond the EUR 160 mln (PY: 147.2) mark seems to be achievable.

The target zone for operating result EBITA, set at an ambitious window between EUR 6.5 and 8.0 mln (PY: 3.4), also looks realistic, as the first quarter's achievement of EUR 3.02 mln represents clearly more than a quarter of the upper target.

Similarly, the achievement in net earnings amounting to EUR 2.16 mln represents quite a significant part of the EUR 4.5 to 6.0 mln target window for the year.

As can be seen from the diagrams on pages 2 and 3, the estimation for quarterly seasonality of both sales and operating profit has a similar profile as in the previous year, with a slower development in Q2 (shutdown of PTC business) and Q3 (summer vacations), followed by a stronger ending quarter.

### **All estimates subject to error**

All forward looking statements made herein are subject to market conditions occurring in line with estimations in the planning models set up by the management. Therefore no guarantee can be undertaken for meeting the estimates.

Wessling, May 2, 2006  
The Managing Board

**Gewinn- und Verlustrechnung (ungeprüft) / Statement of income (unaudited)**

Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	Q1/2006	△%	Q1/2005
<b>Umsatzerlöse</b>	<b>Revenues</b>	<b>46.350</b> 100%	<b>+20%</b>	<b>38.543</b> 100%
Kosten des Umsatzes	Cost of revenues	-33.490 -72,3%	+24%	-26.972 -70,0%
<b>Rohertrag</b>	<b>Gross margin</b>	<b>12.860</b> 27,7%	<b>+11%</b>	<b>11.571</b> 30,0%
Vertriebs- & Marketingkosten	Selling & marketing expenses	-6.221 -13,4%	+0,1%	-6.212 -16,1%
Allgemeine & Verwaltungskosten	General & administrative expenses	-2.279 -4,9%	+0,6%	-2.266 -5,9%
Forschungs- & Entwicklungskosten	Research & development expenses	-1.581 -3,4%	-10%	-1.765 -4,6%
Sonstige Erträge	Other income	239 0,5%	-16%	285 0,7%
<b>Betriebsergebnis EBITA vor Sondereffekten</b>	<b>Operating result EBITA before non-recurring effects</b>	<b>3.018</b> 6,5%	<b>+87%</b>	<b>1.613</b> 4,2%
Desinvestment-Erträge	Disinvestment profit	0	-100%	4.956 12,9%
Restrukturierungskosten	Restructuring expenses	0	-100%	-151 -0,4%
<b>Betriebsergebnis EBITA vor Firmenwert-Abschreibung</b>	<b>Operating result EBITA before impairment of goodwill</b>	<b>3.018</b> 6,5%	<b>-53%</b>	<b>6.418</b> 16,7%
Impairment Geschäfts- oder Firmenwert	Impairment of goodwill	0		0
<b>Betriebsergebnis EBIT</b>	<b>Operating result EBIT</b>	<b>3.018</b> 6,5%	<b>-53%</b>	<b>6.418</b> 16,7%
Finanzergebnis	Financial result	-482 -1,0%	-31%	-701 -1,8%
<b>Ergebnis vor Steuern</b>	<b>Result before taxes</b>	<b>2.536</b> 5,5%	<b>-56%</b>	<b>5.717</b> 14,8%
Ertragsteuern	Taxes on income	-378 -0,8%	-83%	-2.168 -5,6%
<b>Reingewinn</b>	<b>Net result</b>	<b>2.158</b> 4,7%	<b>-39%</b>	<b>3.549</b> 9,2%
davon den Aktionären der MuM AG zuzurechnen	thereof attributable to M+M shareholders	2.105 4,6%	-41%	3.537 9,2%
davon den Minderheitenanteilen zuzurechnen	thereof attributable to minority shareholders	53 0,1%		12 0,0%
Ergebnis je Aktie / unverwässert	Net income per share (basic)	0,18		0,29
Ergebnis je Aktie / verwässert	Net Income per share (diluted)	0,17		0,28
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / unverwässert	Weighted average shares outstanding in million (basic)	12,161	+1,1%	12,030
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / verwässert	Weighted average shares outstanding in million (diluted)	12,919	+0,8%	12,815

<b>Bilanz (ungeprüft) / Balance sheet (unaudited)</b>						
<b>Beträge in TEUR</b>	<b>Amounts in KEUR</b>	<b>31.03.06</b>	<b>Δ%</b>	<b>31.12.05</b>		
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	Cash and cash equivalents	807	-19%	998		
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts receivable	28.003	+19%	23.467		
Forderungen gegen Unternehmen im Verbundbereich	Accounts receivable due from related parties	926	+8%	859		
Vorräte	Inventories	4.704	-8%	5.105		
Sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände	Prepaid expenses and other current assets	4.513	+13%	4.010		
<b>Kurzfristige Vermögensgegenstände, gesamt</b>	<b>Total current assets</b>	<b>38.953</b>	<b>54,9%</b>	<b>+13%</b>	<b>34.439</b>	<b>51,9%</b>
Sachanlagevermögen	Property, plant and equipment	3.118	+2%	3.050		
Sonstige immaterielle Vermögensgegenstände	Intangible assets	348	-9%	384		
Geschäfts- und Firmenwert	Goodwill	19.459	0%	19.459		
Nach der Equity Methode bilanzierte Vermögenswerte	Investments in affiliated companies	0		0		
Finanzielle Vermögenswerte	Other Investments	2.269	0%	2.269		
Latente Steueransprüche	Deferred taxes	6.752	-1%	6.802		
<b>Langfristige Vermögenswerte, gesamt</b>	<b>Total non current assets</b>	<b>31.946</b>	<b>45,1%</b>	<b>-0%</b>	<b>31.964</b>	<b>48,1%</b>
<b>Vermögenswerte (Aktiva), gesamt</b>	<b>Total assets</b>	<b>70.899</b>	<b>100%</b>	<b>+7%</b>	<b>66.403</b>	<b>100%</b>
Kurzfristige Bankdarlehen und kurzfristiger Anteil an langfristigen Bankdarlehen	Short term debt and current portion of long term debt	16.137	+14%	14.176		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts payable	22.159	-3%	22.733		
Verbindlichkeiten im Verbundbereich	Accounts payable due to related parties	4	0%	4		
Erhaltene Anzahlungen	Advance payments received	30	-23%	39		
Kurzfristige Rückstellungen	Accrued expenses	3.338	-8%	3.635		
Umsatzabgrenzungsposten	Deferred revenues	716	+588%	104		
Verbindlichkeiten aus Ertragsteuern	Income tax payable	1.377	-20%	1.712		
Sonstige kurzfristige Schulden	Other current liabilities	3.640	-30%	5.209		
<b>Kurzfristige Schulden, gesamt</b>	<b>Total current liabilities</b>	<b>47.401</b>	<b>66,9%</b>	<b>-0%</b>	<b>47.612</b>	<b>71,7%</b>
Langfristige Bankdarlehen	Long term debt, less current portion	1.173	-1%	1.185		
Wandelschuldverschreibung	Convertible loan	1.841	0%	1.841		
Latente Steuerschulden	Deferred taxes	52	+225%	16		
Pensionsrückstellungen	Pension accruals	676	+11%	607		
Sonstige Rückstellungen	Other accruals	185	+5%	176		
Sonstige langfristige Schulden	Other non current liabilities	0	0%	0		
<b>Langfristige Schulden, gesamt</b>	<b>Total non current liabilities</b>	<b>3.927</b>	<b>5,5%</b>	<b>+3%</b>	<b>3.825</b>	<b>5,8%</b>
Gezeichnetes Kapital	Share capital	12.606	+4%	12.106		
Kapitalrücklage	Capital reserve	5.233	+57%	3.325		
Andere Rücklagen	Other reserves	221	0%	221		
Bilanzgewinn / -verlust	Retained earnings / Accumulated deficit	821		-1.284		
Minderheitenanteile	Minority interest	678	+8%	625		
Wechselkursdifferenzen	Currency exchange gains/losses	12		-27		
<b>Eigenkapital, gesamt</b>	<b>Total shareholders' equity</b>	<b>19.571</b>	<b>27,6%</b>	<b>+31%</b>	<b>14.966</b>	<b>22,5%</b>
<b>Eigenkapital und Schulden (Passiva), gesamt</b>	<b>Total liabilities and shareholders' equity</b>	<b>70.899</b>	<b>100%</b>	<b>+7%</b>	<b>66.403</b>	<b>100%</b>

<b>☒ Kapitalflussrechnung (ungeprüft) / Statement of cash flows (unaudited)</b>			
<b>Beträge in TEUR</b>	<b>Amounts in KEUR</b>	<b>Q1/2006</b>	<b>Q1/2005</b>
<b>Reingewinn</b>	<b>Net result</b>	<b>2.158</b>	<b>3.549</b>
Wertminderung / Abschreibungen	Depreciation and amortization	215	250
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge / Aufwendungen	Other non cash income / expenses	662	1.768
Zu-/Abnahme der Rückstellungen und Wertberichtigungen	Increase/decrease in provisions and accruals	-219	854
Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Anlagevermögen	Losses/gains on the disposal of fixed assets	-36	-4.994
Veränderungen des Nettoumlaufvermögens	Change in net working capital	-7.154	-4.397
<b>Aus betrieblicher Tätigkeit erwirtschaftete (eingesetzte) Zahlungsmittel</b>	<b>Net cash provided by (used in) operating activities</b>	<b>-4.374</b>	<b>-2.970</b>
Verkauf von Tochterunternehmen	Sale of subsidiaries	0	7.087
Erwerb und Verkauf von Anlagevermögen	Purchase and sale of property, plant and equipment	-167	-81
<b>Zahlungsmittel für (aus Des-)Investitionen</b>	<b>Net cash used in (provided by) investing activities</b>	<b>-167</b>	<b>7.006</b>
Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen	Proceeds from issuance of share capital	2.408	0
Einzahlungen aus der Begebung von Anleihen nach Transaktionskosten	Proceeds from issuance of convertible loan after transaction costs	0	0
Ein-/Auszahlungen aus der Aufnahme/Rückführung von kurz- und langfristigen Darlehen	Proceeds from short or long term borrowings	1.949	-3.434
<b>Aus der Finanzierungstätigkeit erzielte (eingesetzte) Zahlungsmittel</b>	<b>Net cash provided by (used in) financing activities</b>	<b>4.357</b>	<b>-3.434</b>
Wechselkursbedingte Veränderungen der liquiden Mittel	Net effect of currency translation in cash and cash equivalents	-7	75
<b>Erhöhung/Verminderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente</b>	<b>Net increase/decrease in cash and cash equivalents</b>	<b>-191</b>	<b>677</b>
<b>Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Beginn der Periode</b>	<b>Cash and cash equivalents at beginning of period</b>	<b>998</b>	<b>1.118</b>
<b>Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende der Periode</b>	<b>Cash and cash equivalents at end of period</b>	<b>807</b>	<b>1.795</b>



**✚ Primär-Segmentierung / Primary segmentation**

Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	Q1/2006				Q1/2005			
	Eigenprodukte M+M technology		Fremdprodukte Trading products		Eigenprodukte M+M technology		Fremdprodukte Trading products	
<b>Umsatzerlöse / Revenues</b>	<b>6.765</b>	<b>100%</b>	<b>39.585</b>	<b>100%</b>	<b>6.219</b>	<b>100%</b>	<b>32.324</b>	<b>100%</b>
Anteil in Prozent / share in percent	14,6%		85,4%		16,1%		83,9%	
Kosten des Umsatzes / Cost of revenues	-924	-13,7%	-32.566	-82,3%	-528	-8,5%	-26.444	-81,8%
<b>Rohertrag / Gross margin</b>	<b>5.841</b>	<b>86,3%</b>	<b>7.019</b>	<b>17,7%</b>	<b>5.691</b>	<b>91,5%</b>	<b>5.880</b>	<b>18,2%</b>
Anteil in Prozent / share in percent	45,4%		54,6%		49,2%		50,8%	
Vertriebs- & Marketingkosten / Selling & marketing expenses	-1.926	-28,5%	-4.295	-10,9%	-2.062	-33,2%	-4.150	-12,8%
Allgemeine & Verwaltungskosten / General & administrative expenses	-629	-9,3%	-1.650	-4,2%	-668	-10,7%	-1.598	-4,9%
Forschungs- & Entwicklungskosten / Research & development expenses	-1.581	-23,4%	0		-1.765	-28,4%	0	
Sonstige Erträge / Other operating income	125	1,8%	114	0,3%	172	2,8%	113	0,3%
<b>Betriebsergebnis EBITA vor Sondereffekten / Operating result EBITA before non-recurring effects</b>	<b>1.830</b>	<b>27,1%</b>	<b>1.188</b>	<b>3,0%</b>	<b>1.368</b>	<b>22,0%</b>	<b>245</b>	<b>0,8%</b>
Desinvestment-Erträge / Disinvestment profit	0		0		4.956	79,7%	0	
Restrukturierungskosten / Restructuring expenses	0		0		-89	-1,4%	-62	-0,2%
<b>Betriebsergebnis vor Firmenwertabschreibung / EBITA</b>	<b>1.830</b>	<b>27,1%</b>	<b>1.188</b>	<b>3,0%</b>	<b>6.235</b>	<b>100,3%</b>	<b>183</b>	<b>0,6%</b>
Gebundenes Anlagevermögen / Fixed assets	11.830		13.364		13.431		14.018	
Bar-Investitionen / Investments	102		65		53		28	
Verbindlichkeiten / Liabilities	13.625		37.703		20.274		33.907	

**✚ Sekundär-Segmentierung / Secondary segmentation**

Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	Q1/2006				Q1/2005			
	Deutschland Germany		Ausland International		Deutschland Germany		Ausland International	
<b>Umsatzerlöse / Revenues</b>	<b>11.477</b>	<b>100%</b>	<b>34.873</b>	<b>100%</b>	<b>10.167</b>	<b>100%</b>	<b>28.376</b>	<b>100%</b>
Anteil in Prozent / share in percent	24,8%		75,2%		26,4%		73,6%	
Kosten des Umsatzes / Cost of revenues	-6.548	-57,1%	-26.942	-77,3%	-5.258	-51,7%	-21.714	-76,5%
<b>Rohertrag / Gross margin</b>	<b>4.929</b>	<b>42,9%</b>	<b>7.931</b>	<b>22,7%</b>	<b>4.909</b>	<b>48,3%</b>	<b>6.662</b>	<b>23,5%</b>
Anteil in Prozent / share in percent	38,3%		61,7%		42,4%		57,6%	
Vertriebs- & Marketingkosten / Selling & Marketing expenses	-2.392	-20,8%	-3.829	-11,0%	-2.543	-25,0%	-3.669	-12,9%
Allgemeine & Verwaltungskosten / General & Administrative expenses	-801	-7,0%	-1.478	-4,2%	-910	-9,0%	-1.356	-4,8%
Forschungs- & Entwicklungskosten / Research & Development expenses	-1.581	-13,8%	0		-1.765	-17,4%	0	
Sonstige Erträge / Other operating income	157	1,4%	82	0,2%	196	1,9%	89	0,3%
<b>Betriebsergebnis EBITA vor Sondereffekten / Operating result EBITA before non-recurring effects</b>	<b>312</b>	<b>2,7%</b>	<b>2.706</b>	<b>7,8%</b>	<b>-113</b>	<b>-1,1%</b>	<b>1.726</b>	<b>6,1%</b>
Desinvestment-Erträge / Disinvestment profit	0		0		4.956	48,7%	0	
Restrukturierungskosten / Restructuring expenses	0		0		-75	-0,7%	-76	-0,3%
<b>Betriebsergebnis vor Firmenwert-Abschreibung / EBITA</b>	<b>312</b>	<b>2,7%</b>	<b>2.706</b>	<b>7,8%</b>	<b>4.768</b>	<b>46,9%</b>	<b>1.650</b>	<b>5,8%</b>
Gebundenes Anlagevermögen / Fixed assets	14.752		10.442		16.978		10.471	
Bar-Investitionen / Investments	130		37		69		12	
Verbindlichkeiten / Liabilities	24.784		26.544		28.843		25.338	

## Termine

30. Mai 2006	Hauptversammlung
31. Juli 2006	Halbjahresbericht 2006
30. Oktober 2006	Quartalsbericht Q3/2006
19. März 2007	Geschäftsbericht 2006
19. März 2007	Analystenkonferenz
30. April 2007	Quartalsbericht Q1/2007

## Events

May 30, 2006	Annual shareholders' meeting
July 31, 2006	Half year report 2006
October 30 2006	Quarterly report Q3/2006
March 19, 2007	Annual report 2006
March 19, 2007	Analysts' conference
April 30, 2007	Quarterly report Q1/2007

### Segmentberichterstattung (Seite 9)

Das primäre Segment entspricht einer sektoralen Gliederung nach Eigenprodukten und -Dienstleistungen auf der einen und Fremdprodukten auf der anderen Seite. Das sekundäre Segment ist geografisch und unterscheidet Deutschland und Ausland.

### Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Es werden die gleichen Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angewandt wie im letzten Jahresabschluss zum 31.12.2005.

### Mitarbeiter

Zum 31.3.2006 waren 299 Mitarbeiter/innen (31.3.2005: 309 / -3%) im MuM-Konzern beschäftigt.

### Investitionen

Seit dem 1.1.2006 wurde insgesamt in Höhe von EUR 0,17 Mio (Vj: 0,08) investiert, und zwar hauptsächlich in die Erneuerung des Anlagevermögens.

Im Vorjahr ergab sich zusammen mit dem Zufluss in Höhe von EUR 7,1 Mio aus dem Verkauf aller Assets der Tochter Compass GmbH ein Investment/Desinvestment-Saldo in Höhe von EUR 7,0 Mio.

### Segment reporting (page 9)

The primary segment corresponds to a sectional division of M+M technology and services on one hand and trading products on the other. The secondary segment is geographic and distinguishes Germany from international operations.

### Accounting and valuation methods

The same accounting and valuation methods are applied as in the last annual report of Dec 31, 2005.

### Employees

At March 31, 2006, 299 people were employed in the M+M group (March 31, 2005: 309 / -3%).

### Investments

Since Jan 1, 2006, investments totalled EUR 0.17 million (PY: 0.08), focused mainly on the renovation of fixed assets.

Together with the cash inflow amounting to EUR 7.1 mln from the sale of all assets of subsidiary Compass GmbH, there had been an investment/disinvestment surplus amounting to EUR 7.0 mln in the previous year.

**Forschung & Entwicklung**

Die Aufwendungen für Software-Entwicklung betragen EUR 1,58 Mio (Vj: 1,76). Der Rückgang resultiert aus dem Wegfall der Tochterfirma Compass.

**Aktienbesitz von Organmitgliedern**

Der Bestand der Mitglieder von Vorstand und Aufsichtsrat an Aktien sowie an Optionsrechten auf Aktien der Mensch und Maschine Software AG per 31.3.2006 geht aus der Tabelle auf der rechten Seite hervor.

**Research & Development**

Expenses for development of software amounted to EUR 1.58 mln (PY: 1.76). The reduction results from the Compass disinvestment.

**Shares owned by board members**

The table on the right side shows the number of shares and options on shares in Mensch und Maschine Software AG held by members of the Managing Board and the Supervisory Board as per March 31, 2006.

<b>Directors' Holdings</b>		
<i>Vorstand / Managing Board</i>	Aktien Shares	Options
Adi Drotleff	5.400.508	172.053
Michael Endres	24.000	32.400
Jens Jansen	23.544	26.000
Peter Schützenberger	30.000	32.400
Werner Schwenkert	824.000	15.600
<i>Aufsichtsrat / Supervisory Board:</i>		
Günther Speiser	0	0
Norbert Kopp	5.000	0
Thomas Becker	0	0

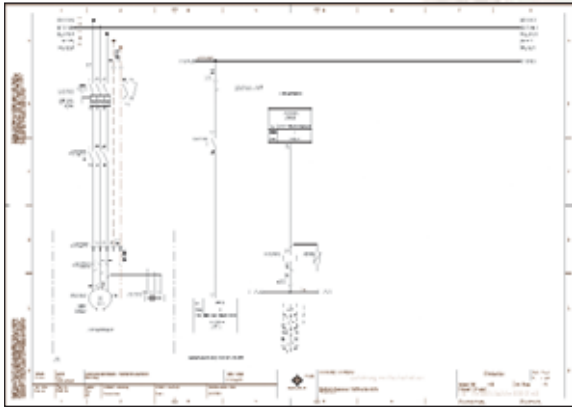
<b>Entwicklung Konzern-Eigenkapital (ungeprüft) / Development of shareholders' equity (unaudited)</b>								
Beträge in TEUR		Gezeichnetes Kapital	Kapital- Rücklage	Andere Rücklagen	Bilanz- gewinn/ verlust	Minder- heiten- anteile	Wechsel- kurs- differenzen	Eigen- kapital
Amounts in KEUR		Subscribed capital	Capital reserve	Other reserves	Profit/ loss	Minority interest	Currency exchange	Total equity
<b>Stand 1.1.2005</b>	<b>As of Jan 1, 2005</b>	<b>12.030</b>	<b>3.125</b>	<b>221</b>	<b>-6.743</b>	<b>526</b>	<b>106</b>	<b>9.265</b>
Aktienbasierte Vergütung	Share based payments		19					19
Nettoergebnis	Net result				3.549			3.549
Währungsdifferenzen	Currency conversion						61	61
<b>Stand 31.3.2005</b>	<b>As of March 31, 2005</b>	<b>12.030</b>	<b>3.144</b>	<b>221</b>	<b>-3.194</b>	<b>526</b>	<b>167</b>	<b>12.894</b>
Aktienbasierte Vergütung	Share based payments		71					71
Kapitalerhöhung	Capital increase	76	110					186
Nettoergebnis	Net result				1.910			1.910
Veränderung Mind.-Anteile	Minority interest change					99		99
Währungsdifferenzen	Currency conversion						-194	-194
<b>Stand 1.1.2006</b>	<b>As of Jan 01, 2006</b>	<b>12.106</b>	<b>3.325</b>	<b>221</b>	<b>-1.284</b>	<b>625</b>	<b>-27</b>	<b>14.966</b>
Aktienbasierte Vergütung	Share based payments		33					33
Kapitalerhöhung	Capital increase	500	1.875					2.375
Nettoergebnis	Net result				2.105			2.105
Veränderung Mind.-Anteile	Minority interest change					53		53
Währungsdifferenzen	Currency conversion						39	39
<b>Stand 31.3.2006</b>	<b>As of March 31, 2006</b>	<b>12.606</b>	<b>5.233</b>	<b>221</b>	<b>821</b>	<b>678</b>	<b>12</b>	<b>19.571</b>

## CAD in der Praxis: Elektrotechnik

Projekt: Einheitliche Elektrodokumentation für alle Geschäftsbereiche

Kunde: INA-Schaeffler-Gruppe, Herzogenaurach

Die INA-Schaeffler-Gruppe fertigt weltweit Komponenten für Maschinen- und Automobilbau, Textilindustrie, Luft- und Raumfahrt sowie viele andere Branchen - und auch die dafür notwendigen Produktionsmaschinen, Mess- und Prüfstände. Ein einheitliches Elektro-CAD sollte die Dokumentation an allen Standorten standardisieren und vereinfachen. Die MuM-CAE-Lösung ecscad löste diese Aufgabe mit Bravour. Heute sind mehr als 50 Arbeitsplätze mit ecscad ausgestattet, oft kommen auch Zusatzmodule wie der ecsPublisher und die SAP-Schnittstelle zum Einsatz. Besonders wichtig ist der Sicherheitsaspekt: Die Dokumentation ist dank ecscad automatisch fehlerfrei.



## CAD in practice: Electrical Engineering

Project: Groupwide unique electrical documentation

Customer: INA-Schaeffler Group, Herzogenaurach

The INA-Schaeffler Group is a worldwide manufacturer of components for Mechanical, Automotive, Textile, Aerospace and many other industries - including necessary production machines, and measuring and testing equipment. A unique Electrical CAD system was investigated to standardize and simplify electrical documentation in all Group locations.

Ecscad, M+M's CAE solution, resolved this problem precisely. Today, more than 50 ecscad workstations are installed, often with additional modules like ecsPublisher or the SAP interface. Particular focus was put on the security aspect: Any documentation produced with ecscad is automatically error free.

**mensch  maschine**  
CAD as CAD can

**Mensch und Maschine**

**Software AG**

Argelsrieder Feld 5

D-82234 Wessling

Tel. +49 (0) 81 53 / 9 33 - 0

Fax +49 (0) 81 53 / 9 33 - 100

[www.mum.de](http://www.mum.de)

